


Azienda:	<p>PHENOMENEX SRL</p>  <p>Phenomenex, leader internazionale nelle scienze separative ha come core business la produzione di colonne per HPLC. I nostri prodotti sono utilizzati nelle industrie chimiche, farmaceutiche e alimentari, nel campo delle biotecnologie e nei laboratori di controllo alimentare e ambientale.</p> <p>www.phenomenex.com</p>
<p>Cerca un candidato per il seguente ruolo:</p>	
Funzione: Descrizione:	<p>Consulente tecnico commerciale per sede Castel Maggiore (BO)</p> <p>Come consulente tecnico commerciale sarà responsabile della crescita della quota di mercato di Phenomenex in Italia, attraverso l'acquisizione di nuovi clienti e il supporto a quelli già esistenti. Ciò comprenderà la presentazione di offerte, la risposta a richieste tecniche e ogni altro tipo di supporto al cliente.</p> <p>Offriamo uno stipendio di base e un programma di incentivi, così come l'opportunità unica di crescere personalmente e professionalmente.</p>
Settore Aziendale: Tipo di Contratto:	<p>Chimica/Commercio</p> <p>CCNL per il Commercio</p>
<p>I candidati devono possedere i seguenti requisiti:</p>	
Tipo di candidato: Esperienze richieste:	<p>Laureati</p> <p>Non è richiesta una precedente esperienza nel settore delle vendite.</p>
Qualifiche richieste: Abilità tecniche e informatiche:	<p>Il candidato dovrà avere una Laurea in Chimica, Biologia o similari, nonchè l'interesse per la vendita. Sono richieste spiccate capacità comunicative e alta motivazione a lavorare a stretto contatto con i clienti.</p> <p>Il candidato dovrà possedere un buon livello della lingua inglese e buone capacità di scrittura, nonchè avere le minime conoscenze del pacchetto Office.</p>
<p>Luogo di Lavoro: Castel Maggiore (BO) e-mail per invio C.V. chiarap@phenomenex.com</p>	